

ARRASANDO! EXPANSÃO DO NEGÓCIO

VOCÊ SABIA?

91% das empresas do Brasil são micro e pequenas empresas e... a maioria quer crescer e expandir!



1. Crescer

Permite atender mais clientes da melhor forma e isso pode significar: + equipe + estrutura = referência para comunidade!



2. Faturar mais

Maior renda e consequentemente maior investimento para sonhos pessoais e para próprio negócio.



3. Mais poder aquisitivo

Acompanhar tendências do mercado e investir em inovações.

Como faço isso sem quebrar?



1

- Tenha claro o que espera do futuro!
- Como imagina seu negócio em 1 ano? 2 anos? 5 anos?
- Faça uma análise e crie seus sonhos

TRANSFORME O SONHO EM OBJETIVO A SER ATINGIDO!

2

Liste o que precisa ser feito para alcançar o sonho em um ano.

TRANSFORME OS SEUS OBJETIVOS EM METAS!

Metas possíveis (mais e menos relevantes) como: de faturamento, empregados, produção, marketing, estrutura, formalização.

Para fazer metas analise **SE FAZEM SENTIDO**: se estão correntes com sonho, tempo e outras condições.

Certifique-se de que são metas calculáveis: tome riscos calculáveis (metas que permitam avançar e, que se não derem certo, é possível voltar atrás e continuar saudável).



3

- Tenha boa visão de mercado / autoconhecimento
- Faça uma lista com os fatores INTERNOS e EXTERNOS que podem ACELERAR e FREAM o seu empreendimento
- Pense em ações para evitar /solucionar problemas (levante datas e pessoas para envolver nesses casos)



Essa análise é seu **PLANO DE AÇÃO**.
Ferramenta essencial para o alcance dos sonhos!

Não se esqueça de olhar para suas forças e fraquezas. As mudanças começam aí, no que é seu. agora é só arrasar!