

# COMO COMEÇAR A EMPREENDER

Empreender é um processo, como então dar o primeiro passo?



## QUEM VOCÊ É

Conhecer a si mesmo, pontos fortes e pontos fracos, saber o que você sabe fazer e o que você vai precisar de ajuda.



## QUEM VOCÊ CONHECE

Quem são as pessoas que estão próximas de você? Como eles podem te ajudar? Amigos, vizinhos, parentes... a sua rede de contatos pode te dar muitas oportunidades.



Saras Sarasvathy pesquisou empreendedores americanos bem sucedidos e descobriu que antes de começar é importante saber:



## O QUE VOCÊ SABE

Quais informações você já tem? Que cursos você já fez? Identifique pontos fortes e fracos.

1

Não pense só no cenário ideal, mas em como olhar para **os recursos que você tem agora** e ver o que é possível fazer com eles na prática.

2

### Parta para a prática:

quais recursos você já tem para começar a produzir e vender agora, até desenvolver experiência para abrir o seu negócio?

3

Teste receitas, formatos, procure videoaulas. Isso já pode te dar **recursos para fazer investimentos maiores...** nesse processo você aprende a vender, se relacionar com clientes e vive um pouco do dia a dia da gestão do negócio.

## Como identificar uma boa oportunidade?

Aprenda sobre o negócio e o ramo que você quer entrar.

## Descubra a demanda:

A ideia é só algo que você gosta ou é uma demanda real? Ouça as pessoas, converse sobre a sua ideia para descobrir se o seu negócio é viável.

## Tenha um diferencial

Não significa ter uma ideia inovadora, mas qual a razão especial que vai fazer as pessoas escolherem o seu negócio? Pergunte, ouça, saiba do que o seu cliente gosta e entenda como atender as necessidades dele.

→ **Sonhe grande, mas comece pequeno e vá para prática com os recursos que você já tem!** 😊