

QUAIS OS PASSOS QUE UM DONO DE UMA OFICINA*

DE COSTURA PODE DAR PARA SE INSERIR EM UM MERCADO JUSTO E CRIAR MAIS VALOR PARA SEU SERVIÇO?

*Oficina de costura – consideramos facções que costuram peças já cortadas

Para acessar um mercado melhor, é preciso dar alguns passos e fazer melhorias no seu negócio.

Veja onde sua oficina está e dê um passo de cada vez!

1

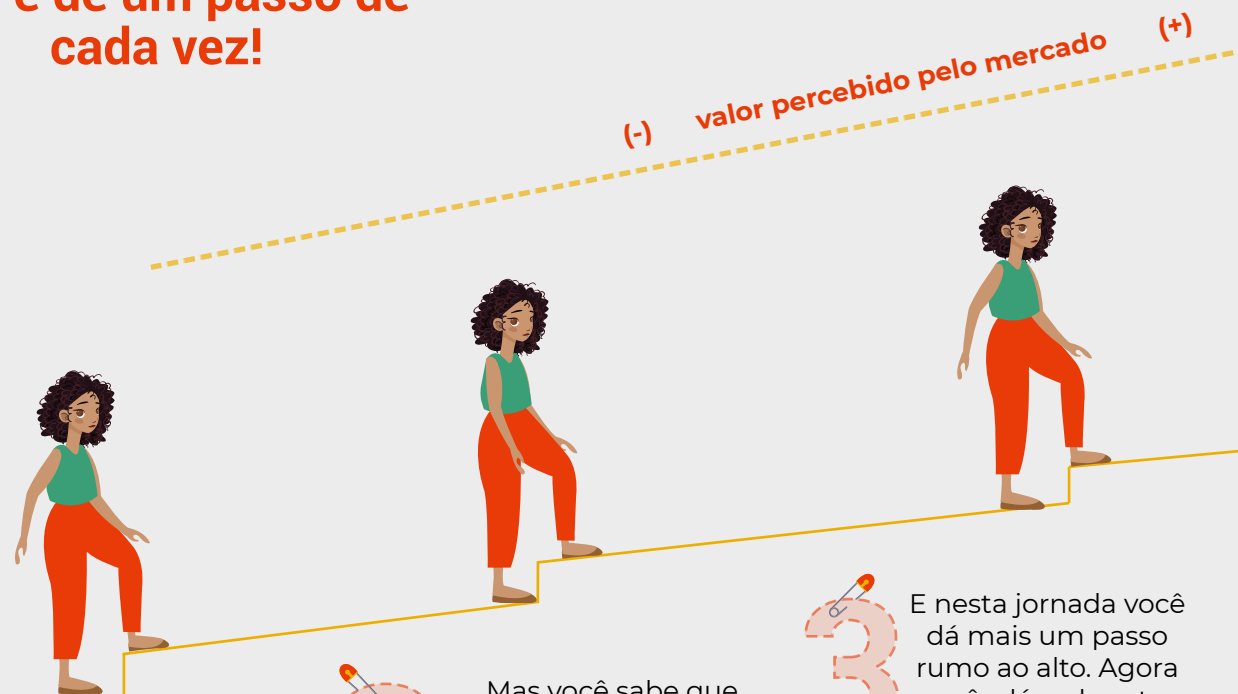
No primeiro degrau sua oficina faz uma produção pequena, na sua casa e não está regularizada. Além disso tem pouca capacidade técnica, ou seja, só faz costura e tem poucos maquinários...

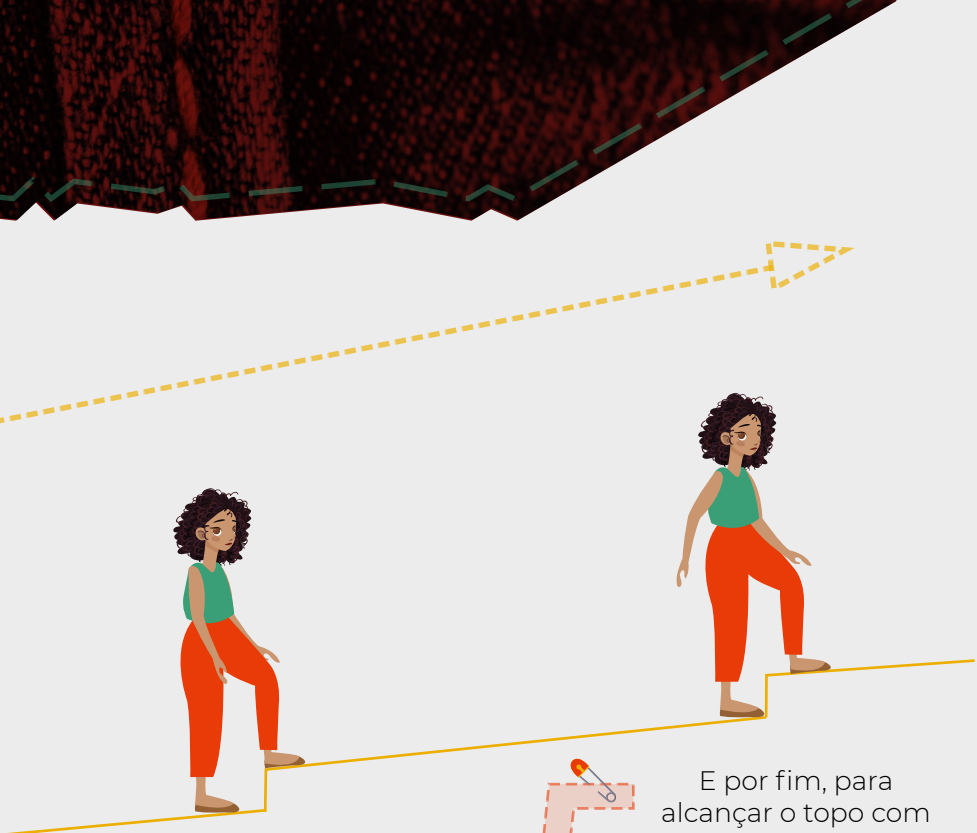
2

Mas você sabe que pode e quer subir essa escadaria...Então dá um passo: sua produção continua sendo pequena e em casa, mas você **regularizou/formalizou de forma correta** o seu negócio!

3

E nesta jornada você dá mais um passo rumo ao alto. Agora você, além de estar regularizado, também melhorou sua **capacidade técnica**. Então, sua costura está perfeita, com alta qualidade.





Veja mais algumas dicas que podem te ajudar a subir esta escadaria e até se manter no topo!

4

Neste caminho rumo ao sucesso, o céu é o limite! E você dá mais um passo fundamental. Agora você oferece **vários processos/serviços** e ainda tem maquinários mais modernos.

5

E por fim, para alcançar o topo com louvor, você, como excelente empreendedor, alcança uma **quantidade de produção maior** e ainda transfere sua oficina para um **local específico**, só dela.



Faça uma precificação justa e explique o porquê dela ao seu cliente



Faça entregas sempre no prazo combinado



Tenha uma costura de alta qualidade, busque capacitação



Seja transparente sobre as etapas dos seus serviços, converse com seu cliente



Faça contrato com seus clientes, assegurando uma boa relação para ambos



Promova relações dignas de trabalho: registre e garanta os direitos de seus colaboradores, promova um espaço com saúde e segurança para todos



Aumentar o número de processos são dicas fundamentais!



Busque mercados no têxtil que vão além do vestuário como: uniformes, embalagens de tecido, cama, mesa e banho...



A localização de sua oficina pode ser um diferencial. Procure estar próximo dos seus clientes!

Onde pode buscar mais informações?

Cursos em gestão de negócios para imigrantes em espanhol: www.estamosjuntos.org.br
Mentoria: tenha um mentor com experiência para apoio individual: www.guodenegocios.org.br
Requisitos para instalações elétricas e apoio para oficinas: **Alinha**

Realização:



ESTILISTAS BRASILEIROS

Apoio: Recurso Semente

